

〓受講料無料〓
事業計画策定セミナー

難しい時代だからこそ考えたい、 選ばれ続けるために いまできること

超人手不足
時代

廃業増加

地域人口
の急減速

価格競争
の激化

物価・
原材料高騰

AIによる
代替

世界情勢
不安



対象者

- ・ 自社の強みを見える化し、“選ばれる理由”を経営に落とし込みたい方
- ・ 売上の伸び悩みや今後の方向性に課題を感じている方
- ・ 将来に不安を感じているが、何から手を付けて良いか分からない方
- ・ 感覚ではなく“数字と根拠”で経営したい方

講師



飛翔コンサルティング
小林 大登 氏
中小企業診断士

中小企業診断士として経営診断、経営指導、創業相談、研修講師等を多数行う。女性の創業応援サイト「JikkA」の運営、「起業塾」「創業スクール」講師、伴走支援などの創業支援の経験多数で「想いをカタチにする」実践的アドバイスが好評。



日時

全3回

(17:00～19:00)

- ① 9/16 (水)
- ② 10/15 (木)
- ③ 11/11 (水)

場所

ホテル信濃路

(長野市中御所岡田町131-4)

申込期限

8/31 (月) 右記QRコードまたは裏面よりお申込みください



長野市商工会 (経営支援センター)

📍 長野市青木島町大塚881-1

☎ 026-284-3053 ✉ keieishien@naganoshi-sci.or.jp

事業計画策定セミナー

「選ばれ続けるためにいまできること」

本セミナーでは、財務諸表には表れない“自社の強み（知的資産）”に着目し、それを活かして「選ばれ続ける事業」をつくるための事業計画策定手法を学びます。



	日程	主な内容
第1回	9月16日（水） 17：00～19：00	テーマ：激動の時代を生き抜く ・人口減少と縮小市場の時代 ・「最初に選ばれる」ことの重要性 ・事業に必要な3つの要素（思い・ニーズ・シーズ）
第2回	10月15日（木） 17：00～19：00	テーマ：顧客ニーズを捉える ・お客様が本当に求めているのは ・時代の流れからニーズを読み解く ・真の顧客は誰か、ニーズを把握する
第3回	11月11日（水） 17：00～19：00	テーマ：数値に基づく事業計画の策定 ・粗利と固定費から逆算する目標売上高の出し方 ・現状・目指す姿・そのギャップを埋める方法を1枚に整理する ・経営デザインシートを活用し、進む方向を見える化する



各セミナー終了後、1事業者あたり1時間の個別相談を実施（全3回）
中小企業診断士と経営指導員等がサポートいたします！



受講申込書

下記に必要な事項をご記入の上、FAXまたはQRコードよりお申し込みください。

長野市商工会経営支援センター 宛

FAX：026-285-3344 Mail：keieishien@naganoshi-sci.or.jp



事業所名		業種	
所在地		従業員数	
電話番号		FAX番号	
受講者名		連絡先	
受講者連絡用 E-mail	本講座に関する資料等をお送りする場合があります。連絡先E-mailアドレスをご記入ください。		

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本講座開催における本人確認、参加者名簿作成および本講座に関する連絡の目的のみに使用いたします。